Cliente: EMPRESAS LÍDER MUNDIAL DE ALIMENTOS E BEBIDAS

Solicitação do cliente

- Mudar os comportamentos e o modelo mental da equipe de vendas: de vender um produto para vender uma solução

Público

- Gerentes de vendas, vendedores e apoio de vendas

Entrega da Eagle's Flight™

- Uma série de programas de treinamento customizados para diversos públicos, incluindo:
  - Dois cursos de cinco dias de treinamento de vendas
  - Dois cursos de dois dias para aqueles que dão apoio a vendas
  - Dois cursos de dois dias de liderança executiva

Ferramentas oferecidas

- Guias técnicos de referência de produtos criados por solicitação do cliente; grande quantidade de informação dos clientes condensada pela Eagle's Flight em recursos com formato de fácil utilização
- Sites de melhores práticas: design, desenvolvimento, gestão de conteúdo, monitoramento
- Reforço digital por meio de uma série de atividades interativas
- Certificados de graduação
- Certificação rigorosa e programas de retenção desenvolvidos e implantados para as especificações do cliente

EAGLE'S FLIGHT™

Abordagem para a força de trabalho distribuída

- Entrega em 15 países; modificando o conteúdo do programa (incluindo tradução para mais de 7 idiomas) para garantir relevância em cada mercado

Envolvimento executivo

- Executivos seniores ajudam a cascatear o aprendizado e as mensagens-chave do programa pela empresa

EAGLE'S FLIGHT™